

Commercial Itinérant Nord-Est F/H

Grand Est, France
CDI

Rattaché(e) au Directeur National des Ventes et intégré(e) à une équipe de 5 Commerciaux, vos missions principales sont les suivantes :

- Développement et suivi commercial de votre portefeuille « Clients ».
- Prospection commerciale.
- Gestion de la relation « Client » et reporting.
- Participation active à l'amélioration des usages et des process commerciaux de la Société.

Votre clientèle est composée d'acteurs majeurs de la Grande Distribution et plus particulièrement en GSB, Jardinerie ou LISA.

Votre champ d'intervention est large puisqu'il va de l'identification de nouveaux clients à la mise en œuvre des accords nationaux, en passant par la garantie de la bonne visibilité des produits en magasin. Le suivi de votre action commerciale est réalisé au travers des indicateurs délivrés par les plateformes et par les entrepôts des réseaux intégrés.

Vous êtes en charge d'animer un portefeuille de clients sur le quart « Nord-Est » de la France et votre secteur est composé des 22 départements suivants : **02, 08, 21, 25, 39, 51, 52, 54, 55, 57, 58, 59, 60, 62, 67, 68, 70, 71, 76, 80, 88 et 90.**

Au regard de la localisation des Clients à visiter, vous résidez sur les départements de l'Aube (10), la Marne (51) ou la Haute-Marne (52). Pour assurer une présence commerciale optimale sur votre secteur, vous devez prévoir en moyenne 2 nuitées hebdomadaires hors domicile.

De formation supérieure Bac+2 minimum, vous justifiez d'une première expérience commerciale de terrain réalisée auprès d'une clientèle composée de réseaux de Grande Distribution, idéalement de type GSB ou Jardinerie. Vous maîtrisez l'outil informatique et plus particulièrement le Pack Office.

Si vous êtes passionné(e) par la vente de terrain et par les tournées « Clients » sur un secteur à fort potentiel de développement, alors **REJOIGNEZ SPEAR & JACKSON !**

***SPEAR & JACKSON**, société fondée en 1760 en Angleterre et aujourd'hui présente dans 115 pays avec plus de 2.300 salariés, est une référence mondiale sur le marché de l'outillage de jardin.*

La filiale française (42 personnes) a été créée en 1989 et s'illustre particulièrement par sa capacité à innover à travers le développement de nouveaux produits et concepts.

Merci d'envoyer votre lettre de motivation et votre CV à contact@spear-and-jackson.com